

## ELIT Siapkan Strategi Pertumbuhan 2025, Incar Pasar Indonesia hingga Asia Pasifik



### [Kumpulan Foto](#)

**JAKARTA, 30 Juni 2025** - Emiten penyedia layanan *managed services* dan solusi *cloud* di Indonesia, PT Data Sinergitama Jaya Tbk. (ELIT) atau Elitery memantapkan langkah strategis untuk pertumbuhan berkelanjutan pada tahun 2025 melalui inovasi teknologi, penguatan pasar domestik, dan ekspansi internasional.

Direktur Utama Elitery, Kresna Adiprawira, menyampaikan bahwa di tengah tantangan ekonomi global, Perseroan tetap optimis menyongsong 2025 dengan target pertumbuhan sejalan tren digitalisasi. Optimisme ini turut diperkuat oleh laporan Gartner *“Forecast: Information Security, Worldwide, 2023–2029”* yang memproyeksikan belanja *end-user* global di sektor keamanan informasi akan meningkat dari USD 162 miliar pada 2023 menjadi USD 308,7 miliar pada 2029, dengan dua sektor dengan pertumbuhan tertinggi yaitu *Security Software* dan *Security Services*. Sejalan dengan transformasi digital global, nilai ekonomi digital Indonesia diperkirakan mencapai USD 130 miliar pada 2025 dan meningkat hingga USD 360 miliar pada 2030. Hal ini menegaskan potensi besar investasi di sektor digital nasional.

Sebagai bagian dari strategi ekspansi regional, Elitory resmi memperluas operasional ke Malaysia melalui entitas anak Elitory Global Technology Sdn. Bhd., yang mulai aktif beroperasi sejak 2024. Malaysia dipilih karena potensinya dalam pertumbuhan teknologi, didukung inisiatif Malaysia Digital Economy Blueprint (MyDIGITAL) yang menekankan pada adopsi cloud, AI, dan penguatan infrastruktur keamanan siber. Masih mengacu pada laporan Gartner yang sama, belanja *end-user* untuk sektor enterprise Malaysia di bidang *Security Software* dan *Security Services* diproyeksikan melampaui USD 3 miliar, termasuk *Infrastructure Protection* (USD 1,45 miliar), *Cloud Security* (USD 783 juta), dan *Managed Security Services* (USD 764 juta). Ekspansi ini menjadi bagian penting dari strategi Elitory untuk menjangkau pasar Asia Tenggara yang berkembang pesat.

"Perseroan optimis untuk terus berkembang lebih baik lagi di tahun 2025 ini dengan memanfaatkan peluang yang ada. Ekspansi ke Malaysia menjadi langkah nyata bagi perseroan untuk terus tumbuh dan berkembang. Perseroan juga terus meningkatkan kualitas layanan dan kemampuan tim internal agar dapat memenuhi tingkat kebutuhan pasar yang semakin tinggi" ungkap Kresna dalam Paparan Publik, Senin (30/6/2025).

Permintaan terhadap solusi digital semakin meningkat, terutama pada layanan seperti *cloud computing*, keamanan siber dan kecerdasan buatan (AI), yang menjadi poin utama dalam aktivitas bisnis Elitory. Dengan solusi berbasis *cloud* dan teknologi canggih yang mampu mendorong efisiensi operasional, mempercepat inovasi, serta menciptakan lapangan pekerjaan baru, Perseroan melihat peluang besar dalam transformasi digital di berbagai sektor.

Kresna Adiprawira mengungkapkan pada 2024 Elitory telah melakukan berbagai strategi ekspansi untuk tumbuh berkelanjutan kedepannya. Salah satunya ialah peluncuran Elipedia, sebuah *platform generative* AI yang menyediakan basis pengetahuan komprehensif bagi pelanggan. Peluncuran ini merupakan bagian dari strategi untuk menjawab permintaan pasar yang terus berkembang terhadap teknologi kecerdasan buatan (AI). Inovasi ini memperkuat portofolio produk teknologi masa depan dan menegaskan komitmen Perseroan dalam menghadirkan solusi yang relevan dengan tren industri.

Elitory juga memperkuat posisinya di bidang keamanan siber melalui kemitraan strategis bersama Google Cloud. Perusahaan kini menjadi satu-satunya mitra lokal Indonesia yang memperoleh sertifikasi Google Cloud Managed Service Provider (MSP), sekaligus terdaftar sebagai Google Cloud Managed Security Services Provider (MSSP). Hal ini memperkuat kapasitas Elitory dalam menyediakan layanan keamanan siber yang proaktif, terkelola, dan berstandar global. "Elitory juga menjadi satu-satunya mitra lokal yang memperoleh sertifikasi Google Cloud Managed Service Provider (MSP) di antara 56 mitra Google Cloud global," jelas Kresna Adiprawira.

Dari sisi aksi korporasi, sepanjang tahun 2024 ELIT telah melakukan pembelian kembali (*buyback*) saham untuk menjaga stabilitas harga saham di pasar dan meningkatkan kepercayaan investor. Pembelian kembali saham dilakukan dalam rangka pelaksanaan program insentif jangka panjang melalui program Kepemilikan Saham Karyawan dan Manajemen Perseroan dalam bentuk Pembagian Saham Penghargaan (*Employee Stock Ownership Plan/ESOP*).

Dari sisi performa keuangan, di tahun 2024, Elitery mencatatkan kinerja positif di tengah tantangan global, dengan pendapatan usaha sebesar Rp 478,3 miliar, tumbuh 50% dibandingkan tahun sebelumnya. Laba bersih mencapai Rp 25,8 miliar, meningkat 51% secara tahunan. Sejalan dengan itu, pada kuartal I/2025, Elitery melanjutkan tren pertumbuhan berkelanjutan dengan pendapatan sebesar Rp 135,7 miliar, meningkat 28,7%. *Gross profit* tercatat sebesar Rp 32 miliar (naik 11,8% YoY), EBITDA sebesar Rp15,2 miliar (penyesuaian 5,5% YoY), dan laba bersih sebesar Rp7,2 miliar (penyesuaian 14,6% YoY). Total aset Elitery mencapai Rp330 miliar (naik 19,5%), sedangkan ekuitas tercatat sebesar Rp 141,2 miliar (naik 10%). Rasio keuangan tetap terjaga dengan *current ratio* sebesar 1,44 kali dan *debt to current ratio* sebesar 0,57 kali, mencerminkan struktur keuangan yang sehat dan berimbang.

Dengan pondasi teknologi yang kuat, inovasi produk yang berkelanjutan, serta ekspansi regional yang terencana, Elitery menegaskan visinya sebagai mitra transformasi digital terpercaya di tingkat nasional dan Asia Tenggara.

\*\*\*

### **Tentang Elitery:**

[Elitery](#) (PT. Data Sinergitama Jaya Tbk) adalah perusahaan IT *managed services* yang bergerak di bidang teknologi informasi, khususnya teknologi cloud. Kami memiliki pengalaman lebih dari 14 tahun dan memberikan pelayanan terbaik kepada para pelanggan kami. Dengan reputasi perusahaan yang baik, Elitery dipercaya oleh penyedia layanan *Cloud* kelas dunia seperti Google Cloud sebagai mitra "*go to market*" di Indonesia.

Sejak tahun 2011, Elitery sudah menangani banyak sistem "*mission critical*" yang diakses oleh puluhan juta pengguna setiap hari nya. Elitery juga sudah dipercaya pelanggan dari berbagai macam sektor, baik swasta maupun pemerintahan. Dengan berbekal pengalaman dan kompetensi yang Elitery miliki, kami yakin dapat menjadi mitra terpercaya untuk transformasi digital bagi organisasi Anda.

Untuk informasi lebih lanjut, silakan hubungi :

Astrid Erawan  
Corporate Secretary  
PT. Data Sinergitama Jaya  
The Manhattan Square Tower B Lt. 22,  
Jl. TB Simatupang, RT.3/RW.3, East Cilandak, Pasar  
Minggu, South Jakarta City, Jakarta 12560  
Telepon: (021) 7511004  
Email : corsec@elitery.com