

SALAM REDAKSI

Edisi ELITNEWS Semester I 2025 ini mengangkat tema **"Keberhasilan Elitory dalam Meningkatkan Performa Keuangan Perusahaan."**

Di tengah tantangan industri digital yang semakin kompleks, Elitory terus menunjukkan ketangguhannya dalam menghadapi berbagai tantangan yang ada. Elitory secara konsisten mengimplementasikan strategi keuangan yang terukur, efisiensi operasional bisnis yang optimal, serta membangun budaya kerja kolaboratif antar divisi. Semester I tahun ini menjadi momentum penting bagi Elitory dalam memperkuat fundamental bisnis sekaligus mencatatkan pencapaian finansial yang positif dan berkelanjutan.

Dalam edisi ini, kami menyajikan analisis kinerja keuangan perusahaan, digitalisasi proses bisnis, wawancara eksklusif bersama Direktur Elitory, serta berbagai insight strategis yang mencerminkan komitmen Elitory dalam membangun pertumbuhan jangka panjang.

Kami berharap edisi ELITNEWS kali ini dapat menjadi referensi yang informatif dan inspiratif bagi seluruh pembaca.

Selamat membaca!

Redaksi ELITNEWS

PENERBIT
 PT Data Sinergitama Jaya Tbk

REDAKSI
 Corporate Secretary
 PT Data Sinergitama Jaya Tbk

ALAMAT REDAKSI
 PT. Data Sinergitama Jaya Tbk
 The Manhattan Square Tower B Lt. 22 unit F
 Jl. TB Simatupang, RT.3/RW.3, East Cilandak,
 Pasar Minggu, South Jakarta City,
 Jakarta 12560, Indonesia



PERFORMA KEUANGAN YANG POSITIF & BERKELANJUTAN

Digitalisasi Proses Keuangan: Bagaimana Elitory Meningkatkan Efisiensi dan Akurasi

Digitalisasi keuangan menjadi salah satu prioritas strategis Elitory dalam memperkuat kinerja dan tata kelola perusahaan. Di tengah dinamika

hal.05

Pendekatan *Customer Focus* yang Mendorong Pertumbuhan Finansial Perusahaan

Bagi Elitory, membangun bisnis bukan hanya soal menciptakan teknologi, tetapi soal menjawab kebutuhan nyata pelanggan. Filosofi

hal.07

Strategi Elitory dalam Meningkatkan Performa Keuangan di Tengah Tantangan Industri

Wawancara Bersama:
Erwin Damar Prasetyo
 (Direktur PT Data
 Sinergitama Jaya Tbk)



hal.09

Elicoverly DRaaS: Solusi Teknologi untuk Menjaga Bisnis Tetap Berjalan Tanpa Gangguan

Di era digital saat ini, ketergantungan perusahaan terhadap sistem informasi dan infrastruktur teknologi menjadi hal yang tak terelakkan. Mulai dari transaksi keuangan

hal.12

PROFIL PERUSAHAAN

02 | INVESTOR

Profil Perusahaan

Posisi Elit Semester I 2025

Komposisi Dewan Komisaris
dan DireksiKinerja Aset dan Liabilitas
Elitery Semester I 2025Analisa Kinerja Keuangan
Semester I 2025

05 | STRATEGI

Digitalisasi Proses Keuangan:
Bagaimana Elitery Meningkatkan
Efisiensi dan AkurasiLeadership dan Budaya
Perusahaan dalam Mendukung
Performa Keuangan EliteryPendekatan *Customer Focus* yang
Mendorong Pertumbuhan
Finansial Perusahaan

08 | ELITERY

Elitery: Produk dan Layanan

09 | WAWANCARA

Strategi Elitery dalam
Meningkatkan Performa Keuangan
di Tengah Tantangan Industri

12 | WAWASAN

Elicoverly DRaaS: Solusi Teknologi
untuk Menjaga Bisnis Tetap
Berjalan Tanpa GangguanPENTING! Tips *Backup Data*
Keuangan di *Managed Cloud*
Elitery

16 | KILAS KEGIATAN

22 | PROGRAM CSR

PT Data Sinergitama Jaya Tbk (Elitery) adalah perusahaan teknologi informasi yang berfokus pada layanan *Managed Services*, *Cloud Computing*, dan *Cyber Security*. Elitery dipercaya sebagai mitra strategis oleh penyedia layanan cloud global seperti Google Cloud, Amazon Web Services, dan Microsoft Azure.

Sebagai mitra strategis dalam transformasi digital, Elitery mendukung klien dalam merancang, memigrasikan, dan mengelola sistem perusahaan atau institusi dalam ekosistem *cloud* yang aman. Komitmen Elitery terhadap inovasi solusi digital diwujudkan melalui pengembangan produk dan layanan seperti halnya *Disaster Recovery as a Service (DraaS)*, *Elivision (AI/IoT)*, dan *Medical Data Integrator (HealthTech)*.

Elitery juga meraih berbagai penghar-

gaan bergengsi, termasuk sebagai satu-satunya mitra lokal yang tersertifikasi Google Cloud Managed Service Provider (MSP) di antara 56 mitra Google Cloud global. Elitery juga dinobatkan sebagai Public Sector Partner of the Year - Asia Pacific selama dua tahun berturut-turut (2023–2024) dan mendapat pengakuan sebagai tempat kerja terbaik melalui penghargaan Great Place to Work Indonesia. Dalam upayanya memperkuat layanan keamanan siber, Elitery resmi bergabung dalam inisiatif Google Cloud Managed Security Services Provider (MSSP), menunjukkan komitmen proaktif terhadap tantangan keamanan siber modern.

Dengan kualitas layanan yang konsisten dan kepercayaan dari berbagai sektor, Elitery terus memperkuat posisinya sebagai mitra teknologi andal di Indonesia.



POSISI ELIT SEMESTER 1 2025

*Data Per 30 Juni 2025

Data Harga Saham

Kode Emiten	ELIT
Harga Penutupan Terakhir (Rp)	165
Jumlah Saham Beredar	2.031.643.057

Struktur Pemegang Saham

PT Gratis Deo Indonesia	27,42%
PT Indonesia Muda Inovatif	21,31%
PT Delemont Global Venture	15,08%
PT Inotech	6,13%
Hendra Suryakusuma	2,43%
Roestiandi Tsamanov	0,83%
Thomas Irawan Tjahjono	0,60%
Saham Treasuri	0,57%
Publik (Kepemilikan < 5%)	25,7%

KOMPOSISI DEWAN KOMISARIS DAN DIREKSI

DEWAN KOMISARIS

Nama	Jabatan
Roestiandi Tsamanov	Komisaris Utama
Thomas Irawan Tjahjono	Komisaris
Peter Djatmiko	Komisaris Independen

JAJARAN DIREKSI

Nama	Jabatan
Kresna Adiprawira	Direktur Utama
Frans Sulandra	Wakil Direktur Utama
Audy Satria Wardhana	Direktur
Ery Setyo Wibowo	Direktur
Indra Dwiputra	Direktur
Erwin Damar Prasetyo	Direktur

KINERJA ASET DAN LIABILITAS ELITERY SEMESTER I 2025

Semester pertama 2025 menjadi periode penting bagi Elitery dalam mempertahankan tren pertumbuhan dan menjaga kesehatan struktur keuangannya. Data terbaru mencerminkan perkembangan positif baik dari sisi aset maupun ekuitas, di tengah kenaikan beberapa pos liabilitas yang mendukung ekspansi usaha.

POSISI ASET DAN LIABILITAS

Dalam Rupiah

	JUNI 2025	DES 2024	YTD
Aset Lancar	202.360.795.930	151.967.819.515	33,07%
Aset Tidak Lancar	124.420.652.272	127.383.783.399	-2,33%
Jumlah Aset	326.781.448.202	279.351.602.914	16,97%
Liabilitas Jangka Pendek	159.628.714.538	112.955.971.947	41,30%
Liabilitas Jangka Panjang	25.755.644.558	32.264.852.224	-20,19%
Jumlah Liabilitas	185.384.359.096	145.220.824.171	27,67%
Jumlah Ekuitas	141.397.089.106	134.130.778.743	5,42%
Jumlah Liabilitas dan Ekuitas	326.781.448.202	279.351.602.914	16,97%

Pada akhir Juni 2025, Elitery membukukan **jumlah aset** sebesar Rp326,78 miliar, tumbuh 16,97% dibandingkan posisi per Desember 2024. Pertumbuhan ini terutama ditopang peningkatan **aset lancar** sebesar 33,07% menjadi Rp202,36 miliar, mencerminkan aktivitas operasional yang lebih intensif dan likuiditas yang lebih kuat. Sementara itu, **aset tidak lancar** tercatat sedikit menurun 2,33% menjadi Rp124,42 miliar, sejalan dengan penyesuaian pengelolaan aset jangka panjang.

Dari sisi kewajiban, **liabilitas jangka pendek** melonjak signifikan sebesar 41,30% menjadi Rp159,63 miliar. Pertumbuhan liabilitas jangka pendek ini mengindikasikan meningkatnya kebutuhan pendanaan operasional jangka pendek yang diantisipasi untuk mendukung pertumbuhan bisnis. Sebaliknya, **liabilitas jangka panjang** turun 20,19% menjadi Rp25,75 miliar, menandakan pelunasan sebagian komitmen pembiayaan jangka panjang atau pergeseran

struktur pendanaan.

Secara agregat, **jumlah liabilitas** per 30 Juni 2025 mencapai Rp185,38 miliar, mencatat kenaikan 27,67% dibandingkan akhir tahun lalu. Meski demikian, kenaikan liabilitas tetap diimbangi dengan peningkatan **jumlah ekuitas** sebesar 5,42%, menjadi Rp141,39 miliar. Tren positif ekuitas ini mencerminkan keberhasilan perusahaan dalam mempertahankan profitabilitas dan stabilitas permodalan di tengah pertumbuhan bisnis yang agresif.

Keseluruhan kinerja di semester pertama ini tercermin dalam **jumlah liabilitas dan ekuitas** yang meningkat menjadi Rp326,78 miliar, selaras dengan pertumbuhan aset. Capaian tersebut menjadi fondasi penting bagi Elitery untuk menjaga momentum pertumbuhan dan memperkuat posisi keuangan pada semester kedua 2025.

ANALISA KINERJA KEUANGAN SEMESTER I 2025

Dalam Rupiah

Kinerja keuangan Elitery selama Semester I 2025 mencerminkan pertumbuhan yang sehat dan berkelanjutan. Pertumbuhan pendapatan, efisiensi beban, serta peningkatan laba bersih menjadi indikator positif atas strategi bisnis yang dijalankan.

Pendapatan mengalami peningkatan sebesar 12,84%, dari Rp220,88 miliar pada Semester I 2024 menjadi Rp249,23 miliar di periode yang sama tahun 2025. Hal ini terutama didorong oleh ekspansi portofolio layanan digital dan peningkatan jumlah klien korporat.

Beban pokok pendapatan naik secara proporsional sebesar 14,15% menjadi Rp181,88 miliar, seiring dengan volume pekerjaan yang lebih tinggi. Namun demikian, laba kotor tetap tumbuh sebesar 9,46%, mencerminkan efisiensi biaya produksi yang terjaga dan manajemen proyek yang lebih baik.

Laba sebelum pajak tercatat sebesar Rp22,85 miliar, meningkat 22,72% dibandingkan periode sebelumnya sebesar Rp18,62 miliar, didorong oleh

	Q2 2025	Q2 2024	YoY
Pendapatan	249.233.036.105	220.878.769.213	12,84%
Beban Pokok Pendapatan	(181.877.730.681)	(159.341.404.799)	14,15%
Laba Kotor	67.355.305.424	61.537.364.414	9,46%
Laba Sebelum Pajak	22.854.972.322	18.617.844.852	22,72%
Beban Pajak Penghasilan	(5.189.727.153)	(4.133.511.994)	25,67%
Laba Tahun Berjalan	17.665.245.169	14.484.332.858	22,03%
Laba Komprehensif Tahun Berjalan	17.642.056.115	14.939.402.122	18,07%

kombinasi pertumbuhan pendapatan dan pengendalian beban operasional.

Sementara itu, laba tahun berjalan mencapai Rp17,67 miliar, tumbuh 22,03% YoY, menunjukkan keberhasilan perusahaan dalam menjaga profitabilitas meskipun menghadapi tekanan operasional dan persaingan pasar yang ketat.

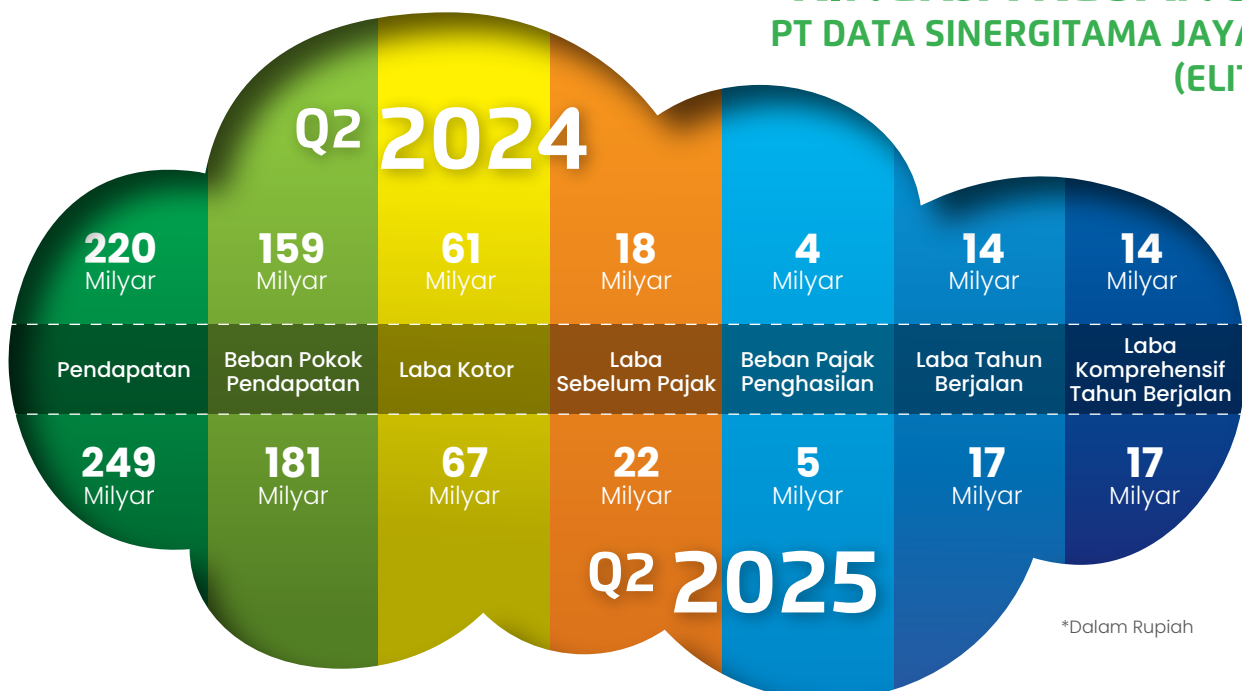
Laba komprehensif tahun berjalan juga meningkat sebesar 18,07%, dari Rp14,94 miliar menjadi Rp17,64 miliar, mencerminkan kontribusi positif dari hasil usaha dan dampak selisih kurs yang

lebih stabil.

Rasio profitabilitas dan struktur biaya menunjukkan perbaikan. Hal ini turut didukung oleh inisiatif digitalisasi proses keuangan, efisiensi administratif, serta penguatan sistem pengendalian internal yang mulai memberikan hasil nyata.

Secara keseluruhan, Semester I 2025 menjadi periode penting yang menegaskan arah pertumbuhan Elitery yang fokus pada efisiensi operasional, ekspansi berkelanjutan, dan tata kelola perusahaan yang baik.

KINERJA KEUANGAN PT DATA SINERGITAMA JAYA TBK (ELITERY)



*Dalam Rupiah

Digitalisasi Proses Keuangan: Bagaimana Elitery Meningkatkan Efisiensi dan Akurasi



DIGITALISASI KEUANGAN MENJADI SALAH SATU PRIORITAS STRATEGIS ELITERY DALAM MEMPERKUAT KINERJA DAN TATA KELOLA PERUSAHAAN. DI TENGAH DINAMIKA INDUSTRI DIGITAL DAN TUNTUTAN EFISIENSI, ELITERY MENOPTIMALKAN BERBAGAI SOLUSI TEKNOLOGI UNTUK MENJADIKAN PROSES KEUANGAN TIDAK HANYA LEBIH CEPAT, TETAPI JUGA LEBIH AKURAT, TRANSPARAN, DAN ADAPTIF TERHADAP PERUBAHAN.

Salah satu langkah besar yang dilakukan Elitery adalah implementasi sistem ERP berbasis *cloud*, yaitu SAP. Sistem ini memungkinkan tim keuangan bekerja secara fleksibel, baik dari kantor maupun jarak jauh, dengan kontrol akses dan sistem kerja yang terintegrasi. Konsep *Work From Anywhere* yang telah diterapkan sejak pandemi menjadi semakin efektif karena setiap anggota tim dapat mengakses data keuangan dan menjalankan proses akuntansi, *budgeting*, maupun *reporting* tanpa batasan lokasi.

Selain itu, Elitery mengembangkan solusi internal berbasis AI bernama Elipedia, yang digunakan sebagai *financial dashboard* dan alat bantu analitik. Elipedia mampu mengidentifikasi tren keuangan, mendeteksi

anomali, hingga memberi *insight* awal terhadap perubahan biaya dan margin. Dengan fitur AI ini, Tim Keuangan dapat melihat deviasi dari target, mengukur performa tiap divisi, serta menyusun laporan berbasis data *real-time* yang lebih presisi dan cepat. Namun demikian, interpretasi dan pengambilan keputusan tetap berada di tangan Tim Keuangan yang memiliki pemahaman menyeluruh terhadap konteks bisnis.

Aspek keamanan data menjadi perhatian utama dalam proses digitalisasi ini. Seluruh sistem keuangan Elitery dibangun dengan standar keamanan tinggi, termasuk enkripsi *end-to-end*, autentikasi berlapis, dan kepatuhan terhadap ISO 27001. Karena data keuangan bersifat sensitif dan

menjadi fondasi keputusan strategis, Elitery memastikan bahwa data dikelola secara lokal dan tersimpan dalam lingkungan *cloud* yang aman dan terkontrol penuh.

Digitalisasi juga membawa dampak besar terhadap efisiensi operasional. Proses penganggaran kini dilakukan dengan pendekatan berbasis skala prioritas dan urgensi bisnis. Belanja operasional maupun investasi dievaluasi menggunakan indikator *return on investment (ROI)*, sehingga keputusan lebih terukur. Tim Keuangan turut menjadi mitra aktif dalam menyaring pengeluaran dan memastikan setiap program atau kegiatan memiliki nilai strategis terhadap pertumbuhan perusahaan.

Di sisi lain, kolaborasi antar fungsi juga semakin kuat. Proses kerja tim keuangan kini bersinggungan erat dengan tim penjualan (*sales*), tim *service delivery*, hingga tim operasional. Setiap pengajuan biaya atau proyek melibatkan keterlibatan Tim Keuangan sejak awal, untuk memastikan visibilitas arus kas dan kepatuhan terhadap SOP. Pertemuan mingguan lintas departemen dilakukan secara rutin untuk menjaga sinergi dan mempercepat respons terhadap dinamika pasar.

Transformasi digital dalam proses keuangan Elitery bukan hanya soal otomasi, tetapi juga transformasi budaya kerja. Dengan sistem yang transparan, *agile*, dan berbasis data, Tim Keuangan tidak hanya bertugas sebagai pengelola angka, tetapi juga sebagai mitra strategis dalam pencapaian visi perusahaan. Transformasi ini menjadi pondasi penting bagi Elitery untuk menjaga pertumbuhan yang sehat dan berkelanjutan di tengah tantangan industri yang terus berkembang.

Leadership dan Budaya Perusahaan dalam Mendukung Performa Keuangan Elitery



KEBERHASILAN ELITERY DALAM MENJAGA PERFORMA KEUANGAN YANG POSITIF DI SEMESTER I 2025 TIDAK SEMATA-MATA DITENTUKAN OLEH STRATEGI KEUANGAN ATAU SISTEM TEKNOLOGI, MELAINKAN LAHIR DARI KEKUATAN KEPEMIMPINAN YANG PROGRESIF DAN BUDAYA PERUSAHAAN YANG SOLID.

Dalam organisasi yang semakin kompleks, peran *leadership* dan nilai-nilai budaya kerja menjadi pondasi penting dalam memastikan seluruh bagian perusahaan berjalan selaras menuju satu tujuan.

Gaya kepemimpinan di Elitery menekankan kolaborasi, keterbukaan, dan kepercayaan. Setiap unit kerja diberi ruang untuk berinovasi, namun tetap terarah sesuai dengan arah strategis perusahaan. Para pemimpin hadir bukan hanya sebagai pengambil keputusan, tetapi juga sebagai fasilitator yang mendorong keterlibatan, sinergi, dan akuntabilitas. Pola kerja ini memungkinkan semua divisi, baik *service delivery*, sales, maupun tim *support*, memahami peran mas-

ing-masing dalam mendukung performa bisnis.

Budaya organisasi di Elitery dibangun melalui lima nilai utama: **Credible, Competent, Committed to Quality, Continuously Improving, dan Customer Focus**. Nilai-nilai ini menjadi standar perilaku dalam menyelesaikan pekerjaan, mengambil keputusan, hingga melayani pelanggan.

Credible menumbuhkan kepercayaan antar tim dan mitra melalui kepatuhan terhadap prinsip dan etika kerja.

Competent dan **Continuously Improving** mendorong setiap individu untuk terus belajar dan mencari cara baru untuk meningkatkan efektivitas kerja.

Committed to Quality tercermin dari perhatian terhadap detail, akurasi, dan tanggung jawab pada setiap output.

Dan yang tak kalah penting, **Customer Focus** menjadi kompas utama dalam setiap aktivitas, karena keberhasilan finansial dimulai dari keberhasilan memenuhi kebutuhan pelanggan.

Dengan kombinasi kepemimpinan yang mendorong sinergi dan budaya kerja yang konsisten, Elitery berhasil mengintegrasikan upaya seluruh tim untuk menciptakan pertumbuhan yang sehat dan berkelanjutan.

Pendekatan *Customer Focus* yang Mendorong Pertumbuhan Finansial Perusahaan

Bagi Elitery, membangun bisnis bukan hanya soal menciptakan teknologi, tetapi soal menjawab kebutuhan nyata pelanggan. Filosofi *customer-focus* menjadi referensi utama dalam setiap keputusan strategis, karena keberhasilan finansial perusahaan tumbuh seiring dengan keberhasilan klien dalam menjalankan transformasi digital mereka.

Pendekatan ini dijalankan secara menyeluruh, mulai dari proses identifikasi kebutuhan, perancangan layanan, hingga eksekusi dan dukungan purna jual. Tim Elitery aktif menjalin dialog terbuka dengan klien, termasuk melalui sesi *business review*, evaluasi performa, dan umpan balik rutin. Dengan begitu, setiap layanan yang ditawarkan selalu relevan dan adaptif terhadap perkembangan kebutuhan pelanggan.

Salah satu contoh nyata adalah pengalaman Elitery bersama salah satu perusahaan nasional. Awalnya, klien hanya menggunakan layanan *Disaster Recovery as a Service* (DRaaS). Namun dalam proses pendampingan, Elitery mengidentifikasi kebutuhan akan integrasi cloud dan automasi *backup* data harian. Setelah dilakukan asesmen bersama, klien akhirnya mengadopsi layanan *Managed Cloud & Backup-as-a-Service* (BaaS). Ini tidak hanya meningkatkan efisiensi operasional klien, tetapi juga menghasilkan peningkatan pendapatan berulang (*recurring revenue*) bagi Elitery melalui strategi *up-selling* berbasis kebutuhan nyata.

Retensi pelanggan seperti ini menjadi sumber stabilitas finansial jangka panjang. Dengan pelayanan yang konsisten dan responsif, Elitery tidak

hanya mempertahankan klien, tetapi juga memperdalam relasi bisnis. Pendekatan ini secara langsung berkontribusi terhadap pertumbuhan keuangan perusahaan yang berkelanjutan.

Strategi *cross-selling* juga dilakukan secara selektif. Misalnya, kepada klien sektor publik yang telah menggunakan layanan *cloud*, Elitery menawarkan dukungan operasional 24/7 dan sistem pemantauan berbasis AI, sesuai dengan kompleksitas layanan mereka.

Dengan menempatkan kebutuhan pelanggan sebagai prioritas utama, Elitery tidak hanya membangun kepercayaan, tetapi juga menciptakan peluang pertumbuhan finansial yang lebih kuat dan berjangka panjang.



SEBAGAI PERUSAHAAN TEKNOLOGI INFORMASI YANG TERUS BERINOVASI, ELITERY MENYEDIKAN BERAGAM LAYANAN BERBASIS CLOUD DAN KEAMANAN SIBER YANG DIRANCANG UNTUK Mendukung Kebutuhan Digitalisasi Sektor Publik maupun Swasta. Berikut adalah Portofolio Produk dan Layanan Unggulan Elitery:

PRODUK ELITERY



MEDTRO

Medtro adalah platform berbasis cloud yang mengintegrasikan sistem rekam medis elektronik dengan SATUSEHAT dengan PCare.



ELICOVERY

Elicoverly adalah layanan *end-to-end* terdiri dari teknologi, proses bisnis, dan sumber daya manusia (SDM) untuk menyediakan pusat pemulihan data (*disaster recovery data center*) bagi pelanggan. Pelanggan Elicoverly mampu menghemat waktu lebih dari 90% dan menghemat biaya sampai 30% dibanding metode biasa dilakukan dalam mempersiapkan dan mengoperasikan pusat pemulihan data.



ELIVISION

Elivision adalah solusi *Internet of Things* (IoT) yang dilengkapi kecerdasan buatan (AI) dan kemampuan menambah kecerdasan melalui *machine learning* (ML). Elivision dapat digunakan sebagai solusi beragam, mulai dari mengelola data video, memantau kondisi lalu lintas, monitor kondisi. Metode pengelolaan data video Elivision mampu menghemat penggunaan *bandwidth* sampai 80 persen. Saat ini, Elivision sedang di tahap permohonan paten (*patent pending*) dengan nomor pendaftaran #S00202002616. Elivision telah dipercaya oleh salah satu bank swasta terbesar dalam mengelola data video dari ribuan ATM di seluruh Indonesia.



ELIPEDIA

Elipedia adalah solusi knowledge management chatbot berbasis *Artificial Intelligence* (AI) dari Elitery. Seluruh informasi dan knowledge perusahaan atau instansi yang dikumpulkan akan dianalisis oleh AI berdasarkan *Large Language Modeling* (LLM), kemudian dapat diakses dengan mudah dan cepat melalui *web based* atau *application based chatbot*.

LAYANAN ELITERY



ELITE MANAGED SECURITY SERVICE

Elite Managed Security Service adalah layanan keamanan siber yang berfungsi untuk mencegah, mendeteksi, dan memulihkan serangan siber dari potensi ancaman terhadap infrastruktur bisnis TI di era digital. Elitery menyediakan solusi *Endpoint Detection and Response* (EDR) dan *Managed Detection and Response* (MDR) komprehensif yang memastikan deteksi tepat waktu, respon cepat, dan mitigasi ancaman efektif.



ELITE CLOUD MANAGED SERVICE

Elite Cloud Managed Service adalah penggabungan antara keahlian tim, proses yang andal, dan teknologi terdepan untuk menghadirkan pengalaman terbaik bagi pengguna sistem. Keuntungan layanan *Elite Cloud Managed Service* adalah penyediaan tenaga ahli yang bersertifikat internasional, pemantauan sistem yang efektif dan efisien, serta standar kualitas dan keamanan internasional dengan ISO 9001 dan ISO 27001.

STRATEGI ELITERY DALAM MENINGKATKAN PERFORMA KEUANGAN DI TENGAH TANTANGAN INDUSTRI

Wawancara Bersama:
Erwin Damar Prasetyo
(Direktur PT Data Sinergitama Jaya Tbk)



Semester I tahun 2025 menjadi periode yang menantang bagi banyak perusahaan, tak terkecuali bagi PT Data Sinergitama Jaya Tbk (Elitery). Di tengah ketidakpastian ekonomi global, efisiensi anggaran belanja pada berbagai sektor, termasuk sektor publik Elitery berhasil menjaga stabilitas dan pertumbuhan keuangan melalui strategi yang terukur, kolaboratif, dan berbasis data. Dalam wawancara ini, Bapak Erwin Damar Prasetyo, selaku Direktur Elitery, memberikan pandangannya mengenai tantangan, strategi, hingga arah keuangan perusahaan ke depan.

Apa saja tantangan utama yang dihadapi Elitery dalam menjaga performa keuangan di Semester I 2025?

Tantangan utama yang kami hadapi adalah kondisi ekonomi global yang tidak menentu. Pada kuartal pertama, terjadi perlambatan pertumbuhan ekonomi dibandingkan tahun sebelumnya, yang berdampak pada sektor B2B maupun B2G, terutama dari sisi penyerapan anggaran. Selain itu, fluktuasi nilai tukar menjadi faktor krusial, mengingat sebagian komponen biaya kami dibayarkan dalam mata uang asing, sementara mayoritas pendapatan kami dalam Rupiah. Kondisi ini menuntut pengelo-

laan biaya yang lebih hati-hati dan penguatan manajemen arus kas.

Strategi keuangan seperti apa yang diterapkan untuk menjawab tantangan tersebut?

Kami menerapkan prinsip dasar: “*cash is king*”, dengan fokus utama pada menjaga likuiditas. Pengelolaan arus kas diperketat, dan setiap pengeluaran dilakukan berdasarkan skala prioritas. Proses penagihan piutang (*collection*) dioptimalkan, sementara setiap rencana belanja harus melalui evaluasi yang mempertimbangkan urgensi dan dampaknya terhadap kinerja. Pendekatan ini menjaga struktur keuangan kami tetap fleksibel dan

tangguh dalam menghadapi fluktuasi pasar.

Apakah ada penyesuaian prioritas belanja atau investasi perusahaan di tahun ini?

Ya, kami melakukan penyesuaian dengan pendekatan *return-based budgeting*. Setiap pengajuan belanja atau program investasi kami evaluasi berdasarkan urgensinya dan potensi imbal hasilnya (*return on investment*). Misalnya, untuk aktivitas marketing atau event, kami pastikan bahwa tujuannya jelas dan berdampak langsung terhadap pertumbuhan bisnis. Kami tidak memangkas biaya secara sembarangan, melainkan fokus pada efisiensi yang didasarkan pada data dan kebutuhan riil.

Bagaimana peran data dan digitalisasi dalam mendukung pengambilan keputusan keuangan Elitery?

Data dan digitalisasi sangat krusial. Kami menggunakan sistem SAP berbasis cloud untuk pengelolaan ERP dan keuangan. Selain itu, kami juga memanfaatkan produk internal kami, Elipedia, yang dilengkapi dengan fitur AI. Alat ini membantu kami dalam

analisis tren keuangan, identifikasi deviasi, dan visualisasi performa secara *real-time*. Meski demikian, keputusan tetap berada di tangan tim keuangan, AI hanya sebagai alat bantu untuk mempercepat proses analisis dan prediksi.

Apakah ada pendekatan baru dalam mengelola biaya operasional dan CAPEX selama kuartal ini?

Kami menerapkan disiplin tinggi dalam pengelolaan CAPEX dan OPEX. Setiap belanja diprioritaskan dan disesuaikan dengan urgensi serta kapasitas finansial yang tersedia. Kami tidak melakukan pemangkasan secara menyeluruh, melainkan mengevaluasi secara cermat pengeluaran yang benar-benar memberikan nilai tambah bagi bisnis. Prinsip utamanya adalah efisiensi tanpa mengorbankan kualitas maupun produktivitas.

Bagaimana peran ekspansi internasional, khususnya melalui Elitech di Malaysia, dalam strategi keuangan Elitery tahun ini?

Ekspansi melalui Elitery Global Technology Sdn. Bhd. di Malaysia merupakan bagian dari strategi diversifikasi pendapatan dan mitigasi risiko. Kami melihat pasar Malaysia, khususnya di sektor B2G, sedang memasuki fase awal transformasi digital, mirip dengan kondisi Indonesia beberapa tahun lalu. Ini menjadi peluang besar bagi kami untuk mengaplikasikan pengalaman dan solusi yang telah terbukti di dalam negeri. Kami juga menjalin kolaborasi dengan sejumlah mitra teknologi global seperti Google dan AWS sebagai bagian dari strategi *go-to-market* di sana. Melalui langkah ini, kami berharap dapat memperluas basis pendapatan sekaligus menjaga pertumbuhan di tengah kondisi pasar domestik yang fluktuatif.

Seberapa besar kontribusi kolaborasi antar divisi dalam mendorong pencapaian finansial?

Kontribusi dari kolaborasi antar divisi

sangat signifikan. Kami menerapkan budaya kerja lintas fungsi yang kolaboratif, khususnya antara Tim Keuangan, Tim Sales, dan Tim Operasional. Setiap minggu, kami mengadakan rapat bersama untuk membahas tantangan, peluang, serta perkembangan proyek yang sedang berjalan. Melalui komunikasi yang terbuka, pengambilan keputusan menjadi lebih cepat dan terintegrasi. Pendekatan ini sangat membantu dalam menjaga efisiensi anggaran sekaligus memastikan kelancaran eksekusi proyek.

Langkah-langkah apa yang dilakukan untuk menjaga likuiditas dan kesehatan neraca keuangan perusahaan?

Salah satu langkah penting yang kami ambil adalah memperoleh fasilitas pendanaan dari Bank BRI yang mulai kami manfaatkan sejak awal tahun ini. Fasilitas ini bersifat *working capital* dan *project-based*, sehingga sangat mem-

bantu dalam mengelola kebutuhan kas, khususnya untuk proyek-proyek pemerintah dengan skema pembayaran bertahap (*term-based*). Dengan dukungan ini, kami dapat menjalankan proyek tanpa memberikan tekanan berlebihan pada arus kas internal. Meskipun terdapat *cost of fund*, secara strategis fasilitas ini memberikan leverage yang signifikan bagi perusahaan.

Apa indikator atau KPI utama yang digunakan untuk mengevaluasi performa keuangan Elitery secara berkala?

Kami menggunakan kombinasi pendekatan kuantitatif dan manajerial. Dari sisi keuangan, fokus kami mencakup *gross profit margin*, laba bersih, dan arus kas. Sementara dari sisi manajerial, kami menerapkan framework OKR (*Objective and Key Results*). Evaluasi dilakukan setiap kuartal dan disampaikan dalam forum *town hall* kepada seluruh manajemen, agar seluruh tim





memiliki pemahaman dan tujuan yang selaras.

Bisakah Anda berbagi salah satu contoh keberhasilan strategi keuangan yang paling berdampak selama Semester I 2025?

Salah satu pencapaian penting Elitery di Semester I 2025 adalah keberhasilan dalam mengamankan pembiayaan project-based dari Bank BRI sebagai mitra pendanaan strategis. Fasilitas ini sangat membantu menjaga kelancaran operasional, terutama ketika pembayaran dari proyek pemerintah mengalami penundaan. Pendanaan tersebut memungkinkan kami tetap menjalankan proyek tanpa harus menarik dana secara besar-besaran dari kas internal. Strategi ini menunjukkan bahwa dengan pengelolaan keuangan yang proaktif dan terencana, perusa-

haan dapat tetap stabil meskipun di tengah tekanan eksternal.

Apa target atau fokus utama Elitery di Semester II 2025?

Fokus utama kami di Semester II adalah meningkatkan *net profit margin*. Kami menargetkan pertumbuhan profitabilitas hingga 30% melalui efisiensi biaya, optimalisasi *project pipeline*, serta seleksi proyek yang memberikan *margin* lebih tinggi. Proyek dengan *margin* rendah tetap akan dijalankan apabila memiliki nilai strategis jangka panjang, seperti membuka peluang kemitraan baru atau penetrasi ke sektor prioritas. Kami percaya bahwa pertumbuhan yang sehat merupakan kombinasi antara efisiensi operasional dan arah strategis yang terarah.

Melalui kombinasi pengelolaan keuangan yang disiplin, pendekatan digital yang progresif, serta keberanian bereksistensi ke pasar internasional, Elitery membuktikan ketangguhannya dalam menghadapi dinamika industri yang semakin menantang. Semester I 2025 menjadi bukti nyata bahwa kolaborasi lintas fungsi yang kuat dan pengambilan keputusan berbasis data mampu mendorong perusahaan tidak hanya untuk bertahan, tetapi juga tumbuh dengan pijakan yang lebih kokoh.

Ke depan, fokus Elitery akan terus diarahkan pada peningkatan efisiensi, penguatan *margin*, dan pencapaian target profitabilitas yang berkelanjutan. Dengan pondasi strategi yang sudah terbentuk dan kesiapan tim yang solid, Elitery optimistis menatap Semester II 2025 dengan semangat pertumbuhan yang lebih besar.

ELICOVERY DRAAS: SOLUSI TEKNOLOGI UNTUK MENJAGA BISNIS TETAP BERJALAN TANPA GANGGUAN



Di era digital saat ini, ketergantungan perusahaan terhadap sistem informasi dan infrastruktur teknologi menjadi hal yang tak terelakkan. Mulai dari transaksi keuangan, pengelolaan data pelanggan, hingga *supply chain*, semua dapat berjalan secara *real time* melalui sistem digital. Namun ketika gangguan seperti serangan siber, kegagalan sistem, atau bencana alam terjadi, ancaman tidak lagi bersifat teknis semata, tetapi bisa berdampak langsung pada kelangsungan bisnis, reputasi perusahaan, dan kerugian finansial yang besar.

Risiko dan Potensi Kerugian Akibat Lemahnya Sistem Digital

Menurut laporan Ponemon Institute (2016), rata-rata biaya *downtime* untuk perusahaan menengah dan besar mencapai sekitar 9.000 dolar

AS per menit. Bagi usaha kecil, angka tersebut berkisar antara 137 hingga 427 dolar AS per menit. Di Indonesia, risiko serangan siber juga menunjukkan tren yang mengkhawatirkan. Laporan Badan Siber dan Sandi Negara (BSSN) menunjukkan bahwa serangan siber di Indonesia meningkat signifikan dari tahun ke tahun. Pada 2024 saja, BSSN mencatat lebih dari 1,2 miliar anomali trafik yang berpotensi sebagai ancaman siber. Serangan tersebut meliputi *phishing*, *ransomware*, hingga peretasan sistem perbankan. Sementara itu, menurut laporan Cyber Crime Statistic, Indonesia menempati posisi ketiga dunia dalam hal pelanggaran data (*data breach*) dengan jumlah mencapai 13,2 juta akun pengguna internet pada tahun 2022.

Kerugian dari insiden digital bukan hanya soal waktu henti (*downtime*) operasional. IBM Security melapor-

kan bahwa rata-rata biaya serangan *ransomware* secara global pada 2024 mencapai 5,13 juta dolar AS, naik drastis dari 761.000 dolar AS pada 2019. Di Indonesia, kasus serangan ransomware LockBit 3.0 terhadap sistem BSI terjadi pada 8-11 Mei 2023 dan mengakibatkan sistem lumpuh total. Setahun berselang pada Juni 2024, Indonesia dikejutkan dengan serangan *ransomware* berskala besar yang melumpuhkan Pusat Data Nasional (PDN), sistem sempat *down* dan pelaku minta tebusan 8 Juta dolar AS.

Solusi Teknologi Elicoverly DRaaS

Melihat tingginya risiko dan potensi kerugian tersebut, perusahaan perlu berinvestasi pada sistem pemulihan bencana yang modern dan adaptif. Elicoverly DRaaS,

layanan *Disaster Recovery as a Service* dari Elitery, hadir sebagai solusi komprehensif untuk menjamin keberlangsungan operasional bisnis. Layanan ini memungkinkan sistem dan data penting direplikasi secara berkala dan dipulihkan secara otomatis dalam waktu singkat ketika terjadi gangguan besar.

Dengan dukungan infrastruktur Tier III Data Center dan kepatuhan terhadap standar internasional seperti ISO 27001 dan PCI DSS, Elicoverly DRaaS menjamin keamanan data, kecepatan pemulihan (RTO), dan titik pemulihan (RPO) yang andal. Proses pencadangan berbasis gambar, replikasi *cloud*, pengujian berkala, serta pemantauan 24/7 oleh tim teknis Elitery menjadikan layanan ini salah satu yang paling tangguh.

Tak hanya itu, Elicoverly DRaaS juga telah disesuaikan dengan kerangka

regulasi nasional, termasuk Peraturan OJK No.4/POJK.05/2021 tentang Manajemen Risiko Teknologi Informasi untuk lembaga keuangan non-bank. Dalam hal infrastruktur *cloud*, Elitery juga bekerja sama dengan mitra global seperti Google Cloud dan AWS, menjamin ketersediaan dan skalabilitas yang optimal.

Dipercaya Berbagai Institusi

Berbagai institusi nasional telah mempercayakan ketahanan bisnisnya kepada Elitery. Di antaranya Telkom Indonesia, Telkomsigma, BNI Sekuritas, MNC Sekuritas, Stockbit, AMINEF, Syailendra Capital, Mahakarya Artha Sekuritas, dan NIKKO Sekuritas Indonesia. Layanan ini terbukti efektif dalam berbagai skenario krusial.

Sebagai contoh, lebih dari 80 anggota Bursa Efek Indonesia (BEI)

telah bermigrasi dari model *colocation* ke Elicoverly DRaaS guna memastikan kelangsungan transaksi pasar modal selama jam operasional, sekaligus memenuhi regulasi IDX. Hasilnya, efisiensi biaya dan ketahanan operasional meningkat signifikan. Sementara Dana Pensiun Bank Indonesia (Dapen BI) memanfaatkan layanan ini untuk menjamin keberlanjutan sistem pembayaran pensiun serta memenuhi ketentuan OJK terkait pemulihan bencana dan keamanan data.

Dengan meningkatnya ancaman digital dan tuntutan regulasi yang semakin ketat, pemulihan cepat bukan lagi pilihan melainkan kebutuhan bisnis. Elicoverly DRaaS dari Elitery menjadi landasan strategis bagi perusahaan untuk bertahan, tumbuh, dan tetap dipercaya di era yang serba terhubung ini.

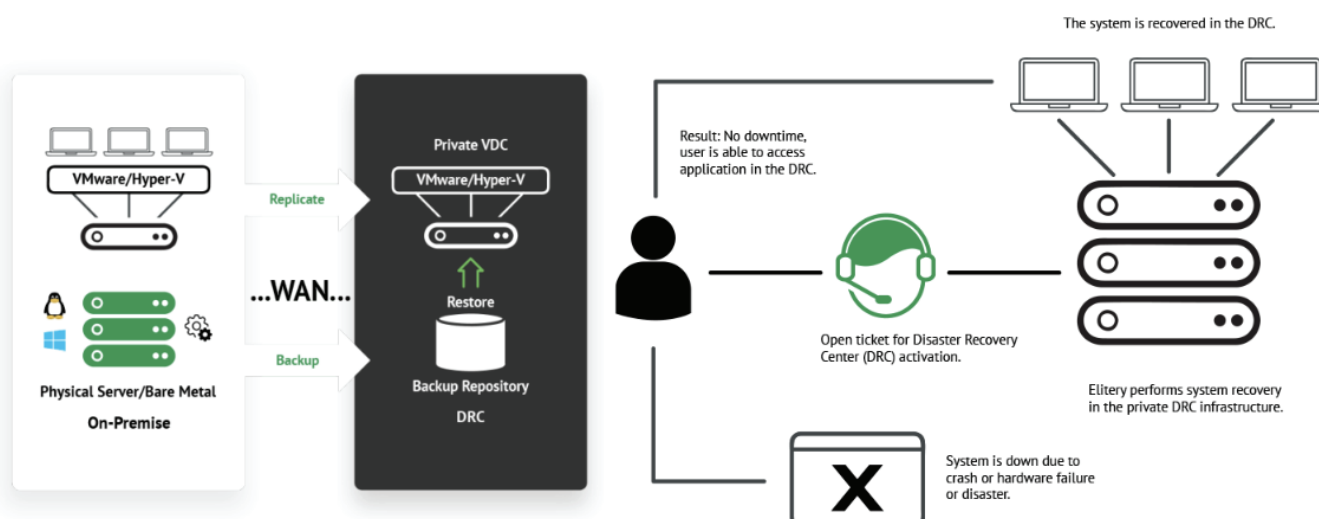
Mengenal Apa itu Elicoverly DRaaS?

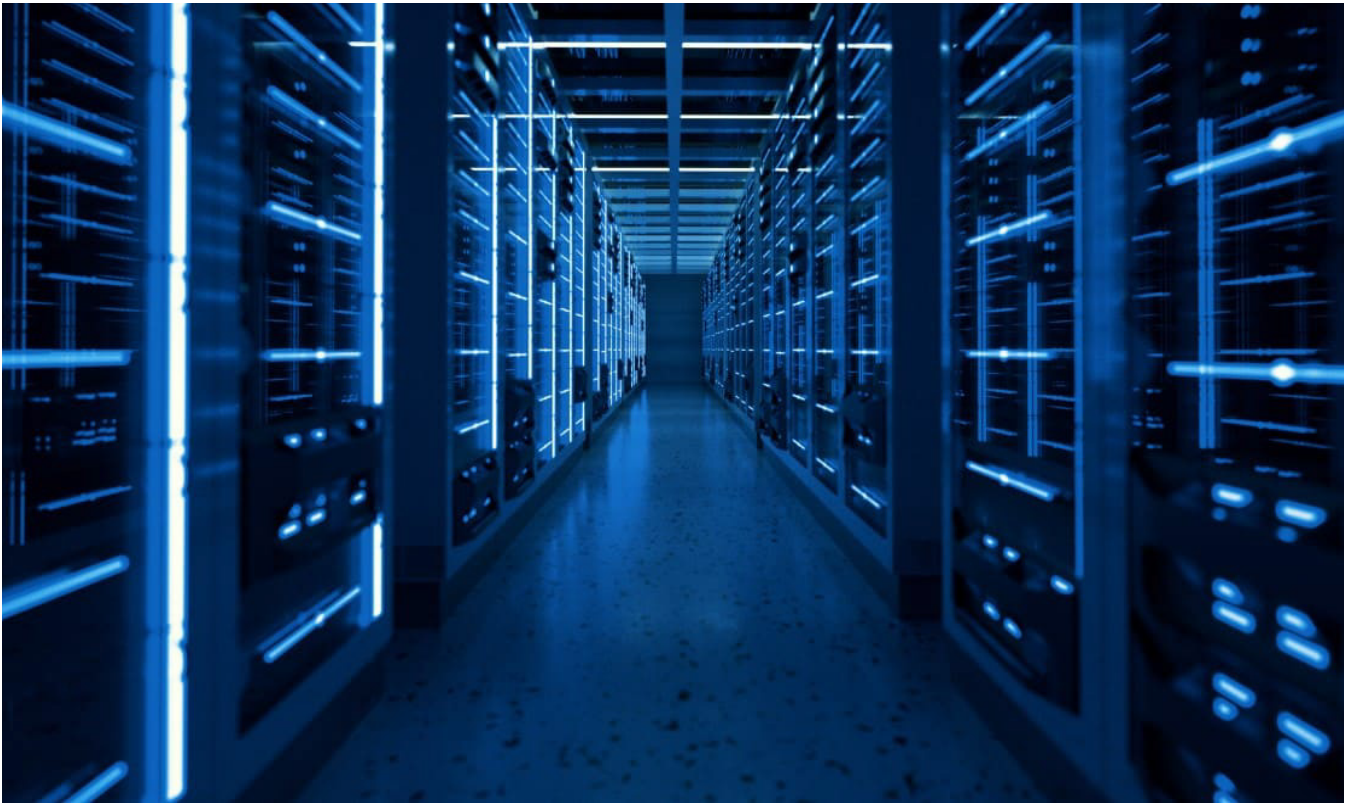
DRaaS merupakan layanan pemulihan bencana berbasis *cloud* yang dirancang untuk menjaga sistem dan data penting tetap terlindungi serta dapat dipulihkan secara cepat

saat terjadi gangguan. Layanan ini menjadi bagian integral dari strategi keberlanjutan bisnis, karena mampu meminimalkan waktu henti dan dampak finansial akibat insiden IT.

Cara Kerja DRaaS

Melalui sistem pencadangan otomatis ke *cloud*, DRaaS memungkinkan aktivasi sistem cadangan dalam





waktu singkat ketika terjadi gangguan. Seluruh proses dirancang agar cepat, efisien, dan mudah dijalankan.

Layanan DRaaS dari Elitery

a. Instalasi Cepat

Proses instalasi disederhanakan dengan panduan otomatis, memungkinkan layanan berjalan dalam waktu singkat.

b. Pencadangan Aman & Pemulihan Cepat

- Pencadangan cepat dan berbasis gambar untuk Windows dan Linux.
- Mendukung *cloud recovery* untuk AWS, Azure, dan Google Cloud.

c. Pemantauan & Analisis Proaktif

Tim teknis Elitery secara aktif memantau dan menganalisis sistem untuk mencegah dan menangani gangguan umum seperti kesalahan konfigurasi atau kegagalan *backup*.

Manfaat DRaaS bagi Perusahaan

• Fleksibilitas

Solusi dapat disesuaikan dengan kebutuhan bisnis dan infrastruktur

• Prediktabilitas

Biaya terukur melalui paket dan pengujian terencana

• Keamanan dan Kepatuhan

Mendukung kerangka regulasi nasional

• Pemulihan Cepat

RTO dan RPO yang andal hingga 5 menit

• Kemudahan Penggunaan

Aktivasi pemulihan melalui portal layanan mandiri

• Efisiensi Biaya

Menurunkan Total Cost of Ownership hingga 25%

• Ketenangan Operasional

Menjamin kesinambungan layanan

• Perlindungan Komprehensif

Termasuk bencana alam, pemadaman listrik, dan serangan siber

Sebagai mitra transformasi digital yang terpercaya, Elitery menghadirkan layanan DRaaS dengan pendekatan *end-to-end*, mulai dari perencanaan, implementasi, hingga pemantauan sistem secara berkelanjutan. Dengan kesiapan teknologi dan dukungan teknis 24/7, DRaaS menjadi langkah nyata untuk memastikan bisnis tetap berjalan meski dalam kondisi terburuk sekalipun.

Dengan DRaaS, Bisnis Anda Patuh Regulasi dan Siap Hadapi Krisis

Di era digital, menjaga data dan sistem tetap tersedia, aman, serta cepat pulih saat krisis bukan hanya kebutuhan teknis, tapi juga kewajiban hukum. Pemerintah Indonesia telah mengatur bahwa sektor pemerintahan, keuangan, dan kesehatan wajib memiliki sistem pemulihan data yang andal.

Dalam sektor publik, Perpres No. 95/2018 tentang Sistem Pemerintahan Berbasis Elektronik (SPBE) mewajibkan instansi pemerintah menjamin keamanan sistem digital, termasuk melalui penyediaan backup dan sistem pemulihan (Pasal 40 Ayat 1

dan 4). Tanpa ini, layanan publik berisiko lumpuh saat terjadi gangguan.

Di sektor keuangan, POJK No. 4/POJK.05/2021 mengatur Penerapan Manajemen Risiko dalam Penggunaan Teknologi Informasi oleh Lembaga Jasa Keuangan Non Bank (LJKNB).

Sementara di bidang kesehatan, Permenkes No. 75/2019 Tentang Penanggulangan Krisis Kesehatan mengharuskan fasilitas kesehatan memiliki perangkat yang mampu menyimpan, mencadangkan, dan

memulihkan data secara otomatis dan cepat (Pasal 9 Ayat 3). Hal ini krusial demi menjaga data pasien dan layanan medis tetap berjalan saat krisis.

Dengan mengadopsi *Disaster Recovery as a Service* (DRaaS), kelangsungan bisnis tidak hanya terlindungi dari gangguan operasional, tetapi juga secara langsung memenuhi kewajiban regulasi. DRaaS memastikan kesiapan sistem digital dalam menghadapi risiko sekaligus memperkuat posisi perusahaan di mata regulator dan investor.

TIPS

PENTING! TIPS BACKUP DATA KEUANGAN DI MANAGED CLOUD ELITERY

Backup data keuangan bukan hanya kewajiban, melainkan bagian krusial dari strategi keberlangsungan bisnis yang andal. Dengan volume transaksi dan regulasi yang terus berkembang, Elitery menghadirkan pendekatan menyeluruh dalam layanan *Managed Cloud*, termasuk sistem backup dan pemulihan data keuangan yang aman dan efisien.

Dalam fase **Design**, Elitery membantu perusahaan menyusun kebutuhan *backup* berbasis risiko, skala pertumbuhan, dan *cost management*. Ini mencakup *workshop*, *security baseline*, serta pemetaan sistem kritis. Pada tahap *Build*, sistem *backup* dikonfigurasi melalui *pipeline* CI/CD, proses DevOps, dan automasi berbasis *infrastructure-as-code*, memastikan integrasi cepat dan

konsisten.

Masuk ke fase **Manage**, *backup* berjalan otomatis dan dimonitor secara proaktif oleh tim Elitery 24/7. Data disimpan di beberapa lokasi *data center* bersertifikasi Tier III, dengan dukungan enkripsi AES-256 dan kontrol akses berbasis peran. RTO dan RPO ditetapkan sesuai SLA, dan uji pemulihan (*DR drill*) dilakukan berkala.

Tahap akhir, **Optimize**, memastikan efisiensi melalui evaluasi rutin atas performa *backup*, kebutuhan *storage*, serta adaptasi terhadap perubahan bisnis dan teknologi *cloud* terbaru. Dengan siklus *cloud* yang menyeluruh ini, Elitery memberikan jaminan bahwa data keuangan Anda bukan hanya tersimpan, tapi juga siap dipulihkan kapanpun dibutuhkan.



KILAS KEGIATAN

JANUARI-JUNI 2025

SPORT



AWARD



SEMINAR



RUPS



TOWNHALL



PARTNERSHIP

6 Februari 2025
Townhall Q4 2024

Elitery mengadakan Townhall Q4 2024 dengan tema One Team, One Dream Elevating to New Heights, kegiatan ini merupakan forum rutin yang diselenggarakan bersama Eliters untuk menyelaraskan visi, mengevaluasi pencapaian dan merencanakan langkah selanjutnya



12 Februari 2025
Sport Day - Elitery United: Kickoff to Gratness

Para Eliters menunjukkan sportivitas dan kerja sama tim yang luar biasa memberikan perform terbaik dilapangan. Fun Match Mini Soccer pun dipenuhi semangat kompetisi dan kebersamaan



14 Februari 2025
Penghargaan SWA Awards dengan kategori "Indonesia Best CFO 2024"

Elitery mendapatkan penghargaan SWA Awards dengan kategori "Indonesia Best CFO 2024" Penghargaan ini diberikan kepada Direktur Elitery Bapak Erwin Damar Prasetyo atas kepemimpinan dan inovasinya dalam strategi keuangan, termasuk menghadapi tantangan, menciptakan trobosan, serta membangun departemen keuangan yang kuat



25 Februari 2025
Cyber Security Readiness bagi Pimpinan Pemerintah: Membangun Ketahanan Siber di Era Digital

Elitery Bersama Rumah Siap Kerja (RSK) menggelar Workshop Cyber Security Readiness bagi Pimpinan Pemerintah: Membangun Ketahanan Siber di Era Digital. Acara ini merupakan Bagian dari Program ElitCyber, dengan menghadirkan padark dari BSSN RI, Google Cloud.



27 Februari 2025**Solusi Keamanan Siber Dalam Melindungi****IIV Sektor Administrasi Pemerintahan**

Elitery mendukung perlindungan Infrastruktur Informasi Vital (IIV) sektor administrasi pemerintahan melalui berbagai kegiatan keamanan siber, seperti pemantauan ancaman 24/7, penerapan Zero Trust, perlindungan data, dan pelatihan SDM. Kegiatan ini bertujuan menjaga keamanan layanan publik dari risiko siber yang terus berkembang

**27 Februari 2025****Pre Audit Security Specialization**

Elitery menggelar Pre Audit Security Specialization sebagai persiapan sertifikasi keamanan lanjutan, dengan evaluasi sistem, proses, dan kebijakan sesuai standar global. Ini menegaskan komitmen Elitery dalam menjaga integritas dan keamanan data pelanggan.

**5 Maret 2025****Buka Bersama Elitery 2025**

Elitery mengadakan buka puasa bersama 2025 dengan tema Elevating to New Heights: Empowering Teamwork & Team Building momen kebersamaan ini menjadi ajang untuk mempererat silaturahmi dan memperkuat teamwork

**6 Maret 2025****Elitery x GCI Iftar Party 2025**

Elitery bersama GCI menyelenggarakan Iftar Party 2025 sebagai momen kebersamaan di bulan suci Ramadhan. Acara ini menjadi ajang silaturahmi, kolaborasi, dan refleksi spiritual yang mempererat hubungan antar perusahaan dan komunitas. Semangat berbagi dan kekeluargaan terasa hangat dalam setiap rangkaian kegiatan



15 April 2025

Public Sector Day Malaysia 2025

Elitery, bersama AWS, hadir sebagai platinum sponsor dalam ajang bergengsi untuk mendorong transformasi digital sektor publik di Malaysia. Pada kesempatan ini, Elitery berkesempatan berbagi wawasan melalui sesi bersama Direktur Utama, Bapak Kresna Adiprawira, dengan topik "Accelerating Public Sector Transformation with Cloud & Smart City Solutions"



17 April 2025

Penghargaan Google Cloud Security – Service Partner Specialization

Elitery meraih penghargaan Google Cloud Security – Service Partner Specialization. Pencapaian ini menjadi bukti keahlian Elitery dalam menerapkan keamanan berbasis Zero Trust dengan manajemen identitas cloud yang kuat



7 Mei 2025

Townhall Q1 2025 & Halal bi Halal

Elitery menggelar Townhall Q4 2024 dengan tema "New Vibes, Same Tribe". Forum rutin ini menjadi wadah bagi seluruh Eliters untuk menyelaraskan visi, mengevaluasi pencapaian, dan merumuskan rencana strategis ke depan



8 Mei 2025

Penandatanganan Mou & PKS untuk Kolaborasi Strategis bersama BSSN

Dalam upaya memperkuat ketahanan siber Indonesia, Elitery mengumumkan penandatanganan Nota Kesepahaman (MoU) dan Perjanjian Kerja Sama dengan Badan Siber dan Sandi Negara (BSSN).



22 Mei 2025

Sponsorship Google Cloud Summit

Elitery turut ambil bagian sebagai sponsor dalam ajang Google Cloud Summit Jakarta.

Pada kesempatan ini, Elitery berbagi panggung dengan Direktorat Jenderal Imigrasi untuk membahas strategi multi-cloud dalam membangun infrastruktur yang andal



26 Mei 2025

Future - Ready With Elitery Campus Visit 2025 Goes to UNIKU

Program Future-Ready with Elitery Campus Visit 2025 hadir di Universitas Kuningan sebagai wujud nyata komitmen Elitery untuk memberikan kontribusi di bidang IT.

Program ini sejalan dengan misi Elitery mendukung talenta muda Indonesia agar siap menghadapi masa depan digital



4 Juni 2025

Seminar: Future Ready Security Intelligence - Driven Defense For Any Environment

Elitery berkolaborasi dengan Google Cloud menyelenggarakan seminar eksklusif di Jakarta bertajuk "Future-Ready Security: Intelligence-Driven Defense for Any Environment".

Seminar ini menjadi momentum penting bagi peserta untuk membangun security posture yang lebih cerdas, tangguh, dan responsif terhadap ancaman saat ini maupun di masa depan



19 Juni 2025

Sport Day - Elitery x Komunitas IT

Elitery menggelar kegiatan Sports Day bersama rekan-rekan dari Komunitas IT

Anggota Bursa (ITOC), mengusung semangat baru melalui olahraga padel yang sedang populer.



24 Juni 2025

Seminar: Building Workplace Security & Collaboration with Google Workspace & Chrome Enterprise

Elitery bersama Google Workspace menggelar seminar eksklusif di Alila SCBD, Jakarta. Acara ini menjadi momentum penting untuk berbagi wawasan dan mempererat koneksi, membahas bagaimana organisasi dapat membangun cara kerja yang lebih aman, cerdas, dan terhubung melalui teknologi terbaru seperti Gemini AI, Google Workspace, dan Chrome Enterprise



25 Juni 2025

Seminar: Enhancing Enterprise Security Posture with Risk Scoring & Threat Mitigation

Elitery bersama Google Cloud menyelenggarakan seminar eksklusif di Alila SCBD, Jakarta. Acara ini menghadirkan para pakar keamanan siber yang membekali peserta dengan strategi praktis untuk memperkuat pertahanan siber organisasi



25 Juni 2025

**Future - Ready With Elitery Vol.2
Campus Visit 2025 Goes to UNESA**

Program Future-Ready with Elitery Campus Visit 2025 hadir di Universitas Negeri Surabaya. Elitery kembali menyapa talenta digital masa depan melalui kuliah umum bertema "Membangun Bisnis Berbasis Passion di Era Digital & AI



30 Juni 2025

Rapat Umum Pemegang Saham Tahun Buku 2024 dan Public Expose 2025

Elitery menyelenggarakan RUPS Tahunan dan Public Expose sebagai ajang strategis untuk menyampaikan kinerja keuangan dan operasional sepanjang 2024, sekaligus mengumumkan arah ekspansi dan inovasi untuk periode 2025-2030



PROGRAM CSR

JANUARI-JUNI 2025



31 Januari 2025

Program CSR – Jumat Berkah with Elite Heroes

Distribusi Beras 800kg kepada 338 Penerima Manfaat Yatim & Dhuafa ke 5 lokasi yaitu: Yayasan Bahrul Ulum (Pd Aren), Pondok Pesantren At Taubahirtiqo (Serpong), Kebajikan Al Falah (Ciputat), dan Yayasan Sabiluna (Ciputat)



28 Februari 2025

Program CSR – Jumat Berkah with Elite Heroes

Manfaat Yatim & Dhuafa ke 5 lokasi yaitu: Yayasan Hidayatullah (Serpong), Pondok Pesantren Ar Rum (Cisauk), Yayasan Yusuf Bin Hasan, (Ciputat), Pondok Tahfidz Wadil Quran, (Setu), Pondok Pesantren Nurul Ihsan (Kranggan)



31 Maret 2025

Program CSR – Jumat Berkah with Elite Heroes

CSR Jum'at Berkah dan Buka Puasa Bersama Elite Heroes X Kampung Bersahabat Distribusi Beras 800kg kepada 100 Penerima Manfaat Warga Kampung Pemulung (Jakarta Timur)



30 April 2025

Program CSR – Jumat Berkah with Elite Heroes

CSR Jumat Berkah with Elite Heroes bersama Musawarah Peduli, dan berhasil mendistribusikan 800 kg beras dan 380 penerima manfaat ke-5 lokasi di Daar Baituna, Misykatul Ardhi, Qod Kafa, Ar Rahmani, Al Matiin



30 Mei 2025

Program CSR – Jumat Berkah with Elite Heroes

CSR Jumat Berkah with Elite Heroes bekerja sama dengan Musawarah Peduli, berhasil mendistribusikan 800 kg beras kepada 310 penerima manfaat di lima lokasi: Bait Al Quran Mulia, Baitul Quran Cendekia, Quran Madinah, Berkah Quran, dan Dzurotul Quran



3 Juni 2025

Program CSR – Penandatanganan Kesepakatan Bersama Forum CSR
 Program Pelatihan Content Creator Berbasis AI bersama JABAR Istimewa Digital Academy


5 Juni 2025

Kurban Elitery

Kurban Sapi dan Domba kolaborasi dengan Baznas Indonesia, Kelurahan Cikini Jakarta dan Rumah Quran Musawarah



30 Juni 2025

Program CSR – Jumat Berkah with Elite Heroes

CSR Jumat Berkah with Elite Heroes bersama Musawarah Peduli berhasil mendistribusikan 800 kg beras kepada 275 penerima manfaat di 6 lokasi: Al Umm, Irtiqo Kebajikan, Al Falah, Sabiluna, Al Manar, dan YPMS

